

AUSFÜHRUNGEN DES VORSTANDSPRECHERS HARALD SCHNABEL
(Handel, Kundenbetreuung, Strategie)

Sehr geehrte Damen und Herren Aktionäre, sehr geehrte Gäste,

„the spirit of trading“

...„the spirit of trading“ – so lautet der Slogan unseres Unternehmens. Dieser „spirit“ ist bei den Mitarbeitern der EUWAX Broker AG spürbar und steht für ausgeprägten Teamgeist.

Zu diesem hervorragend funktionierenden Team gehören auch Sie, meine Damen und Herren Aktionäre! Sie haben im aktuell wechselhaften Börsenklima an ihren Investitionen festgehalten. Und ich darf Ihnen heute sagen, dass Ihre Entscheidung, bei uns zu investieren eine gute Entscheidung war.

Die EUWAX Broker AG hat sich im abgelaufenen Geschäftsjahr im allgemein schwierigen Umfeld behauptet. Alle wichtigen Finanzzahlen unseres Unternehmens zeigen deutlich nach oben und es konnte ein sehr erfreuliches Jahresergebnis erzielt werden.

Ein derart gutes Ergebnis haben wir nicht zuletzt auch dem hohen Engagement unserer Mitarbeiter und dem Vertrauen unserer Aktionäre zu verdanken. Für dieses Vertrauen, meine Damen und Herren, danke ich Ihnen.

Die Entwicklung unserer Gesellschaft zeigt, dass eine qualitativ hochstehende Dienstleistung vom Kunden honoriert wird. Gerade im Handel von derivativen Produkten sind Transparenz und Fairness für den Kunden entscheidend, Faktoren, die wir unseren Kunden zu jedem Zeitpunkt bieten!

Seit Jahren, meine Damen und Herren, vernehmen wir die These, der Wertpapierhandel sterbe an den Parkettbörsen aus und finde in der Zukunft nur noch elektronisch bzw. über ausserbörsliche Handelsplattformen statt. Um so erfreulicher ist es feststellen zu können, dass sich die EUWAX – unser Marktsegment an der Börse Stuttgart - entgegen allen Unkenrufen mehr und mehr als der zentrale Handelsplatz für verbriefte Derivate etabliert. Daran konnte auch der vielbeachtete Start des Optionsschein- und Zertifikatehandels auf XETRA nichts ändern.

Im Gegenteil: durch den Start des Optionsscheinhandels auf XETRA wurde unser Marktmodell in der Presse mit Xetra verglichen und dabei auf Herz und Nieren geprüft. Um so mehr freut uns das Ergebnis: Nicht nur der Marktführer Citibank, vielmehr noch unsere Anlegerkundschaft erkannte bei uns „den“ transparenten und fairen Börsenhandel.

Erfreulich in dieser Hinsicht ist es, dass wir heute einen Marktanteil von rund 80% für uns verbuchen können. Im Gegensatz dazu steht die fast nicht mehr erwähnenswerte Zahl von 0,6%; das ist der Wert von XETRA. Es ist nicht zu übersehen, dass sich mittlerweile weitere Emittenten zurückgezogen haben und zurückziehen werden.

Unternehmensphilosophie

Anlegerschutz, Handelsqualität und Transparenz der Geschäftsabwicklung – das ist unsere Unternehmensphilosophie. Mit der Einführung des Intelligent Quote System (IQS) als neuem Marktmodell der Stuttgarter Börse wurden diese Merkmale unserer Geschäftsabwicklung weiter unterstützt. Mit dem IQS konnte das Best-Price-Prinzip und die Einbeziehung von umsatzstarken Referenzmärkten auf den gesamten Börsenhandel in Stuttgart übertragen werden. Der Makler wird zum Personal Order Guide und gewährleistet Ausführungssicherheit und Preisqualität.

So haben wir beispielsweise seit November letzten Jahres eine Revolution im Cross-Boarder Geschäft – das sind die Geschäfte in Auslandsaktien – eingeläutet, indem wir bei der Kursfeststellung unserer 20 Euro-Stoxx Werte (wie zum Beispiel Nokia, Telefonica, Alcatel, um nur einige anzuführen) die Referenzmärkte, also die Preisstellung an der Heimatbörse berücksichtigen. Das heißt, ganz klar gesagt, der Kunde erhält bei der Ausführung seiner Order keinen schlechteren Preis als denjenigen,

den er erhalte, wenn er direkt an der Heimatbörse, also am liquidesten Markt seine Order erteile. Bei entsprechender Orderlage erzielt er sogar einen besseren, meine Damen und Herren. Und das ist revolutionär!

Diejenigen unter Ihnen, meine Damen und Herren Aktionäre, die bereits Geschäfte an diesen Börsen abgeschlossen haben, wissen all zu gut wovon hier die Rede ist: Bei einem Geschäftsabschluss bei uns haben Sie eine gewaltige Gebührenersparnis. Deutlich ersichtliche Vorteile hat es besonders dann, wenn man die Kursfeststellungen an anderen deutschen Börsen in diesen Werten beobachtet und untersucht.

Marktsegment Euwax

Es war vor knapp zwei Jahren, meine Damen und Herren als das neue Marktsegment EUWAX gegründet wurde. Seither hat der Name dieses Marktsegments einen sehr hohen Bekanntheitsgrad erreicht. Das liegt neben den zahlreichen positiven Berichten in der Presse, vor allem daran, dass dieses Segment tatsächlich gut ist, meine Damen und Herren!

Was kann einem jungen Unternehmen denn besseres wiederfahren, als dass seine Aktivitäten in den Printmedien wie auch in Funk- und Fernsehen immer wieder in positivem Zusammenhang besprochen werden? So ging der Grundtenor eines positiven Images der EUWAX Broker AG mit dem des Marktsegments Hand in Hand.

TV-Anstalten

Interviews und Berichte bei Bloomberg, n-tv, der Deutschen Welle und beim SWR haben Stuttgart als zentralen Marktplatz für verbriefte Derivate in den Blickpunkt gerückt und für ein innovatives, kundenfreundliches Image gesorgt.

Seit etwa einem Jahr berichtet ntv täglich drei mal über die meistgehandelten Scheine an der EUWAX. Der große Erfolg dieser Berichterstattung ist auch daran ablesbar, dass n-tv diesen Bericht in naher Zukunft gemeinsam mit uns ausbauen wird.

Messen und Roadshows

Wie Sie wissen, meine Damen und Herren, liegt uns eine intensive Kundenbetreuung sehr am Herzen. Was dient der Kundennähe mehr als Veranstaltungen für Kunden oder für solche die es werden wollen? Ein geeignetes Mittel sehen wir darin, immer häufiger auf Anlegermessen präsent zu sein, um den Interessenten und unseren Kunden eine direkte Kontaktaufnahme zu ermöglichen. Die sehr erfolgreiche, im Jahr 2000 neu etablierte Stuttgarter Anlegermesse Invest, sei an dieser Stelle als positives Beispiel genannt.

Erfolgreich waren im abgelaufenen Geschäftsjahr Seminarveranstaltungen der EUWAX Broker AG in zehn deutschen Großstädten. Diese Roadshow wurde in Zusammenarbeit mit der Stuttgarter Börse unternommen. Der Erfolg dieser Veranstaltungsreihe spricht für sich: Emissionsbanken aus dem Optionsscheingeschäft bekundeten ihr Interesse, diese EUWAX-Roadshows künftig gemeinsam mit ihnen zu veranstalten.

Nach einer gelungenen Veranstaltungsreihe mit den Emittenten Banque Nationale de Paris, Citibank und Goldman Sachs im Frühjahr 2001, werden wir die EUWAX-Roadshows in Zukunft mit wechselnden Emittenten weiter fortführen.

Die EUWAX Broker AG in der Presse

Das Presseecho auf unsere Gesellschaft war und ist überaus positiv. So wurde die Aktie der EUWAX Broker AG im Februar diesen Jahres in das Muster-Depot der „Capital Depesche“ aufgenommen. Der Optionsschein der EUWAX Broker AG wurde in der Zeitung „Euro am Sonntag“ und in der Zeitschrift „Aktien Research“ empfohlen. Im April diesen Jahres erschien in der Zeitschrift „Capital“ ein Artikel

zum Thema „Aktien mit der besten Dividendenrendite“. Auch hier wurde unsere Aktien, die Aktie der EUWAX Broker AG, positiv hervorgehoben.

Wahl zur „Beste Börse“

„Mit den besten Grüßen von der „BESTEN BÖRSE“, mit diesen Worten konnten jüngst die verantwortlichen Mitarbeiter der Börse Stuttgart, sämtliche nach außen gerichtete Schreiben untermalen. Der Anlass? – In einer bei Privatanlegern durchgeführten Umfrage des Anlegermagazins „Börse Online“, der „3Sat-Börse“ und der Schutzgemeinschaft der Kleinaktionäre wurde die Börse Stuttgart mit einem deutlichen Vorsprung vor ihren Konkurrenten zur „Besten Börse“ Deutschlands gewählt. Detailauswertungen dieser Umfrage zeigen, dass der Optionsschein- und Zertifikatehandel an der EUWAX in Stuttgart die besten Bewertungsnoten aller Marktsegmente an deutschen Börsen erhalten hat. Im Besonderen für die Bereiche Geschwindigkeit, Preis- und Servicequalität.

Marktanteile

Meine Damen und Herren, wir haben dem Wettlauf Standhalten können. Mehr noch! Auch in 2000 hat die Stuttgarter Börse ihren Marktanteil am börslichen Geschäft mit Optionsscheinen, Zertifikaten und Aktienanleihen weiter ausbauen können. Mit fast 80% Marktanteil haben wir gegenüber 1999 fast eine Verdoppelung erreicht.

Skontren Optionsscheine und Zertifikate

Und per Ende 2000 wurden schon mehr als 20000 Optionsscheine von 21 internationalen Emittenten an der EUWAX notiert. Aktuell sind 24 Emittenten mit ca. 25000 Produkten vertreten.

Skontren Aktien

Die Anzahl der Aktienskontren unserer Gesellschaft hat sich fast verdreifacht. Insbesondere in den Bereichen türkische und griechische Bluechips als auch in Werten des neuen Marktes in Europa wurde der Handel aufgenommen.

Durchschnittliche Anzahl der Geschäfte pro Monat

Die EUWAX Broker AG hat die Anzahl der abgewickelten Geschäfte weiter kontinuierlich gesteigert. Nach 256.000 Geschäften im Vorjahr erreichten wir durch Marktanteilsgewinne in einem wachsenden Markt trotz der Kurseinbrüche an den Aktienbörsen in 2000 durchschnittlich bereits über 420.000 Abschlüsse im Monat.

Anzahl Schlussnoten

Der prozentuale Anteil der EUWAX Broker AG an den Schlussnoten der Stuttgarter Börse hat damit einen Wert von fast 45% erreicht. Dies unterstreicht die Bedeutung insbesondere der EUWAX für die Stuttgarter Börse.

Anzahl der Schlussnoten EUWAX Broker AG im Vergleich zu anderen deutschen Börsen

Der Vergleich der Schlussnotenanzahl der EUWAX Broker AG zu anderen deutschen Börsen verdeutlicht, dass inzwischen von unserem Unternehmen allein mehr Geschäfte abgewickelt werden, als an den Börsenplätzen, München und Düsseldorf zusammen. Aber auch die Börse Berlin, die selbsternannte Privatanlegerbörse der Zukunft, liegt inzwischen weit hinter uns.

Indexierter Aktienkursverlauf vs. Peer Group seit IPO

In einem insgesamt schwierigen Jahr für deutsche Neuemissionen war unser Börsendebüt erfolgreich. Seit unserem Börsengang haben die Börsen weltweit kontinuierlich an Boden verloren. Dramatische Kurseinbrüche vor allem bei Aktien aus dem Technologie- und Medienbereich, aber auch bei Makleraktien, prägten das Bild des Jahres 2000 an den Aktienmärkten.

Im Vergleich mit anderen börsennotierten Unternehmen aus der Maklerbranche, der sogenannten Peer Group, wird deutlich, dass sich unsere Aktie gut gehalten hat. Fast während des gesamten Jahres hat der Kurs über dem Emissionspreis von 14 EUR notiert.

Auch bei einem Investment in unsere Aktie statt in den DAX wären Anleger besser gefahren. Während der DAX vom 22. Mai 2000 bis zum Jahresende um 8% auf 6.434 Punkte nachgab, notierte unser Aktienkurs mit 14,00 Euro auf der Höhe des Emissionspreises.

Meine Damen und Herren Aktionäre, das abgelaufene Geschäftsjahr hat gezeigt, dass Sie trotz der weltweiten Turbulenzen im Wertpapiermarkt nicht an uns gezweifelt haben! Für dieses Vertrauen danke ich Ihnen. Dieses Vertrauen wollen wir bewahren, Sie sollen auch in Zukunft davon überzeugt sein, bei uns richtig investiert zu haben! Die EUWAX Broker AG konnte im abgelaufenen Geschäftsjahr wieder ein Rekordergebnis erzielen. Während sich der Markt für spekulatives Kapital in einer Korrektur befindet, verfügt die EUWAX Broker AG über eine ausgezeichnete Finanz- und Vermögenslage.

Nach unserem – und hoffentlich auch Ihrem Verständnis, meine Damen und Herren – ist die Aktie der EUWAX Broker AG kein Spielball kurzfristiger Spekulationen. Für uns steht ein gesundes und kontinuierliches Wachstum im Vordergrund. Die Aktie ist substanzstark. Bei einem aktuellen Kurs von 14 Euro verfügt sie über einen Buchwert von ca. 7 Euro. Somit ist 50% der Marktkapitalisierung allein mit dem Buchwert abgedeckt.

Tagesordnungspunkte

Von der EUWAX Broker AG als ertragsorientiertem Unternehmen mit einer traditionell hohen Innovationskraft werden Sie weiter profitieren. Damit wir uns im Vergleich zu unserer Branche weiter überdurchschnittlich entwickeln können, benötigen wir Kapital. Deshalb schlagen wir Ihnen nachher zur Abstimmung vorbeugende Kapitalmaßnahmebeschlüsse vor. Neben den üblichen Tagesordnungspunkten 1 – 5 bitten wir Sie heute bei den Tagesordnungspunkten 6 und 7 um Ihre Zustimmung zu verschiedenen Kapitalmaßnahmen, sowie in den Tagesordnungspunkten 8 und 9 um Ihre Zustimmung zu Rückkauf und Verwendung von eigenen Aktien und Optionsscheinen. Es handelt sich dabei um die allgemein üblichen Vorsorgebeschlüsse. Die Unternehmensführung erhält durch diese Beschlüsse die Flexibilität, um durch geeignete Kapitalmaßnahmen den Veränderungen des Marktumfelds begegnen zu können. Konkrete Maßnahmen sind zum heutigen Zeitpunkt noch nicht vorgesehen.

Wir wollen uns stärken! Stärken, damit wir auch in Zukunft nicht an Boden verlieren. Wir wollen unsere Kompetenz ausbauen, unser Terrain vergrößern! Wir werden alles tun, dass wir auch künftig unsere Position halten können und einen festen Platz im Börsenszenario einnehmen.